

Étudier à Léonard de Vinci



Plateau technique BTS

Studio LDV Média
Télévision lycéenne

Les entreprises partenaires

Hervé Guillot, président de la société Energéco et de la Fédération Française du Bâtiment de Haute-Loire :
"Le partenariat avec les étudiants en BTS du lycée Léonard de Vinci a fait grandir l'entreprise."

Et après !

Licences professionnelles, Bachelors,
Écoles de Commerce,
Entrée dans la vie active en tant que
technico-commercial sédentaire ou
itinérant, agent commercial, chargé
d'affaires, responsable grands comptes...

Retrouvez
toutes les
informations
ici !



Lycée Léonard de Vinci
Le Mazel - BP 61
43120 Monistrol sur Loire
Tél : 04 71 61 73 30

Email : ce.0430947W@ac-clermont.fr

Site : <https://leonard-de-vinci-monistrol.ent.auvergnerhonealpes.fr/>



Devenez technico-commercial !

**BTS Conseil et Commercialisation
de Solutions Techniques**



Parcours en 2 ans

2 rythmes possibles :

- Scolaire - 14 semaines de stage dans la même entreprise
- Alternance - 2 jours au lycée
3 jours en entreprise



Vos missions

Connaissance des produits

Prospection - Développement et suivi de la clientèle

Négociation - Fidélisation

Management de l'équipe commerciale et du point de vente

Mise en valeur de l'offre et de l'espace de vente

Vos qualités

Sens du relationnel

Dynamisme

Curiosité

Ouverture d'esprit

L'organisation de la formation

- Enseignements généraux : 30 %

Culture générale et expression

Langue vivante étrangère

Culture économique, juridique et managériale

- Enseignements professionnels : 70 %

Conception et négociation de solutions technico-commerciales

Développement de clientèle et de la relation client

Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale

Management de l'activité technico-commerciale



Dans les enseignements professionnels, des séances se déroulent en présence de **2 enseignants** afin de développer **la double-compétence commerciale et technique.**

Paroles d'étudiants

"La formation m'a apporté toutes les connaissances nécessaires pour exercer le métier de technico-commercial. Les connaissances techniques et commerciales sont indispensables et mises en œuvre au quotidien, et c'est ce qui nous différencie des autres titulaires de BTS." - Loïc

"Le BTS est très formateur pour embrasser une carrière professionnelle dans le business, la théorie est fidèle à la pratique sur le terrain." - Margaux



Candidature sur Parcoursup

Profils : Baccalauréats généraux, technologiques et professionnels
Étudiants en réorientation



Les épreuves

75 % en CCF*
25 % en épreuves finales
Épreuves orales et écrites

*CCF : Contrôle en Cours de Formation ; évaluation réalisée pendant la formation par les enseignants assurant le suivi des étudiants.